

Kundeninformation

Warum wir nicht die Billigsten sein können

- weil wir qualitativ hochwertige und bewährte Materialien einsetzen
- weil unser SW-System aufwändiger und langlebiger ist
- weil wir ständig in Aus- und Weiterbildung unserer Fachberater und Mitarbeiter investieren
- weil wir alle Arbeiten durch unsere eigenen, langjährigen und erfahrenen Mitarbeiter ausführen
- weil wir nicht im Akkord oder Leistungslohn arbeiten, sondern uns die Zeit nehmen, die wir für eine fachgerechte Arbeit benötigen
- weil wir vor Ort durch unsere Erfahrung eine qualifizierte Schadensanalyse erstellen und nur notwendige, aber keine unnötigen Maßnahmen vorschlagen
- weil wir in über 25 Jahren mehr als 20.000 Balkone, Terrassen und Eingänge saniert haben und auch in Zukunft noch für unsere Kunden da sein möchten
- weil wir auch höhere Maßstäbe an uns für eine größere Kundenzufriedenheit setzen
- weil wir Mitglied in verschiedenen Verbänden wie DHBV (Deutscher Holz- und Bautenschutzverband), der Handwerkskammer Karlsruhe und der IHK (Industrie und Handelskammer) sind und nach deren Richtlinien und Vorgaben arbeiten

... und dafür preiswert und deshalb unseren Preis wert sind!

„Es ist unklug, zu viel zu bezahlen, aber es ist noch schlechter, zu wenig zu bezahlen. Wenn Sie zu viel bezahlen, verlieren Sie etwas Geld, das ist alles. Wenn Sie dagegen zu wenig bezahlen, verlieren Sie manchmal alles, da der gekaufte Gegenstand die ihm zugedachte Aufgabe nicht erfüllen kann.“

- John Ruskin (1819-1900)